

# WEBINAIRE

27 JUIN

11h - 12h

## Candidatez à l'EIC Accélérateur Horizon Europe Start-up/PME deeptech : jusqu'à 17,5M€ de financement

### AU PROGRAMME

- > Horizon Europe et EIC Accélérateur
- > Les étapes de candidature
- > **Focus sur l'étape 2 (full application)**
- > Les nouveautés 2024
- > Profils des lauréats
- > Pour vous aider
- > **Questions / réponses en direct**





MINISTÈRE  
DE L'ENSEIGNEMENT  
SUPÉRIEUR,  
DE LA RECHERCHE  
ET DE L'INNOVATION

*Liberté  
Égalité  
Fraternité*



# Le programme européen pour la recherche et l'innovation





# Horizon Europe



## Pilier I Science d'excellence

Conseil européen de la  
recherche

Actions  
Marie Skłodowska-Curie

Infrastructures de recherche



## Pilier II Problématiques mondiales et compétitivité industrielle européenne

Pôles

- Santé
- Culture, créativité et société inclusive
- Sécurité civile pour la société
- Numérique, industrie et espace
- Climat, énergie et mobilité
- Alimentation, bioéconomie, ressources naturelles, agriculture et environnement

Centre commun de recherche



## Pilier III Europe innovante

Conseil européen de  
l'innovation

Écosystèmes  
européens d'innovation

Institut européen  
d'innovation  
et de technologie

## Élargir la participation et renforcer l'espace européen de la recherche

Élargir la participation et propager l'excellence

Réformer et consolider le système européen de R&I



**Programme-cadre de l'UE pour la recherche et l'innovation**  
95,5 milliards d'euros pour 2021-2027



**Pilier 1 – Science d'excellence**  
Recherche académique



**Pilier 2 – Problématiques mondiales et compétitivité industrielle**  
Projets collaboratifs sur des problématiques identifiées par l'Europe



**Pilier 3 – Europe innovante (10 Md€)**  
Soutenir les innovations de rupture



**Pilier transversal**  
Renforcer le potentiel global européen pour la recherche et l'innovation



# EIC Accélérateur



## Mono-déposant

Personne physique, start-up et PME  
ETI de moins de 500 personnes (refus de soutien bancaire)



## Projet deeptech

Liens forts et/ou issu de la recherche académique/privée  
Disruption du marché visé  
Besoins très importants de financements



## Central pour le déposant

Ayant le potentiel pour en faire une scale-up



## TRL 5 atteint a minima

Validation dans un environnement proche de la réalité



## Sécurité économique

Voir slide dédiée

### Article PCN (lien):

Eligibilité et  
pertinence de la  
candidature

Appels	Budget (M€)
Open	375
Human Centric Generative AI made in Europe	50
Enabling virtual worlds and augmented interaction in high-impact applications to support the realisation of Industry 5.0	50
Enabling the smart edge and quantum technology components	50
- Enabling the smart edge	(>30%)
- Emerging quantum technology components	(>30%)
Food from precision fermentation and algae	50
Monoclonal antibody-based therapeutics for new variants of emerging viruses	50
Renewable energy sources and their whole value chain including materials development and recycling of components	50





## Accélérer le déploiement d'innovation de rupture

Timing crucial



## Besoins financiers très importants et risqués

Trop pour des investisseurs seuls



## Financement des dernières étapes de développement (TRL 5-8)

Subvention jusqu'à 2,5 M€ en **Lump Sum** et coûts éligibles couverts à 70%  
Projet de +/- 24 mois mais possible de faire plus si justifié (essais cliniques, etc.)



## Financement du scale-up (TRL 9)

**L'EIC n'a pas vocation à investir seul**

Investissement jusqu'à 15 M€ (+2 M€) et toute dépense est éligible  
Investissement additionnel



## Business Acceleration Service

Accompagnement levée de fonds, PI, etc.



	Etape 1 Short Proposal	Etape 2 Full Proposal	Etape 3 Interview
<b>Date</b>	Continuellement ouvert	3 Octobre 2024	13-24 janvier 2025 (à confirmer)
<b>Format</b>	<a href="#">Funding &amp; Tenders (lien)</a> Dossier de 12 pages (max.)	Funding & Tenders Dossier de 50 pages (max.)	A Bruxelles (à confirmer) 10 min de pitch + 35 min de Q&A
<b>Documents annexes</b>	Pitch deck de 10 slides Vidéo de 3 min Consent	Pitch deck Vidéo de 3 min Lump Sum detailed budget Financial Plan & Equity needed Ownership Control Declaration (slide 11) Data mangement plan CVs of key persons <b>Freedom To Operate</b> <b>Letters of Intent</b>	<b>Pitch deck (de l'étape précédente)</b>
<b>Temps de travail</b>	Quelques jours à quelques semaines	Quelques semaines à quelques mois	2-3 semaines
<b>Evaluation</b>	4 évaluateurs 3 Go sur 4 a minima Sous 6 semaines ( <b>retard possible</b> )	3 évaluateurs 9 Go/9 ou consensus si 6/6 et 0-2/3 Sous 6 semaines	5 jurés Consensus Sous 2-3 semaines
<b>Remarques</b>	<b>Si Go, 24h d'accompagnement proposé par l'EIC</b>	<b>Effet structurant</b>	<b>A anticiper</b>



# Etape 1 *Short application* Webinaire PCN -> Lien



## **Etape 2 *Full application***



### **Nécessité d'avoir validé l'étape 1 *Short Proposal***

**Deux appels par an (mi-mars et début octobre)**

#### **Dossier à constituer**

Part A & Part B

Annexes (Data Management Plan, Freedom-To-Operate, Présentation, Letters of intent, CV, Ownership Control Declaration, Annexe libre, Vidéo & 2 documents financiers)

#### **Evaluation**

3 évaluateurs et 3 critères

**9/9 ou 6/6 et 0-3/3 suivi d'un réunion de consensus favorable**

**Homogénéité des informations dans les différents documents**

**Soyez précis et donnez des métriques, des noms, etc.**

**S'appuyer sur la grille d'évaluation de l'étape 2 *Full Application***

**Mettre en avant l'aspect européen/international (marchés, équipe, board, impacts, etc.)**

## Information générale

Acronyme, Titre, Durée, Résumé, Candidature précédente à des appels européens & Déclarations  
Mots-clés et **3 descripteurs (conditionnent la sélection des évaluateurs)**

## Participants

Mono-bénéficiaire donc juste vous

## Budget

Confirmation de la subvention

## Ethique et sécurité

Confirmation de la subvention

## Autres questions

Confirmation du type de financement demandé

Genre des CEO/CSO/CTO

Accord de transmission des informations à EIC Fund/BAS & PCN/EEN

## **Vidéo (lien vers l'article du PCN)**

Possibilité d'utiliser celle de l'étape 1 Short Proposal ou une nouvelle avec un cahier des charges moins contraint

## **Présentation**

**Impossible à changer si sélectionné pour les oraux**

Enchaînement classique: Problème -> Solution -> Marché -> Compétition -> Société -> Equipe -> Conclusion

Lien vers la vidéo sur la première slide

**Evoquer le support de l'EIC**

## **Déclaration de contrôle de propriété**

Voir slide dédiée en annexe



## Tableau budgétaire (Budget table)

Work Packages de la partie R&D

Eligibilité de tous les coûts liés à la R&D

**Financement des pilotes**

## Plan financier et fonds propres nécessaires (Financial plan and equity need)

Situation financière de l'entreprise (N à N+4 a minima)

P&L/Cashflows/Situation financière/Liquidité/Histoire financière

Besoins en investissement

## Annexe libre

10 pages (résultats d'essais cliniques, analyses de cycle de vie, etc.)

## Data Management Plan

Modèle fourni par la Commission européenne ([lien](#))

## Freedom-To-Operate (FTO)

**Crucial pour les domaines où les brevets sont prépondérants**

**Auto-déclaratif possible mais privilégiez un fait par un cabinet en PI**

**A anticiper car délai de réalisation**

## Letters of intent

Investisseurs

Clients

Fournisseurs clés

Partenaires R&D/Co-détenteurs PI

**Modèle imposé (enchaînement, etc.)**

**50 pages**

**Possibilité d'inclure des graphiques**

**Ne pas inclure des informations cruciales uniquement accessibles via des liens hypertextes**

**Pensez au story-telling**

**Guide développé par le réseau des PCN EIC Access2EIC ([Lien](#))**



## Part 1 – Business case

### 1 - Company description

### 2 - The problem/market opportunity

### 3 - The innovation : Solution/Product or Services (USP)

### 4 - Market analysis and competition analysis

### 5 - Marketing and sales plan

### 6 - Team and management

### 7 - Risks

### 8 - Financial plan



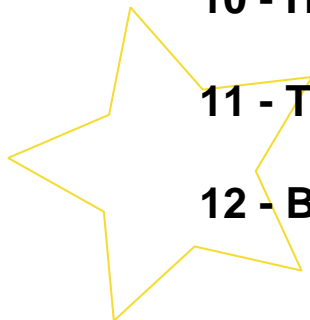
## Part 2 – EIC specific information

### 9 - Implementation plan

### 10 - How EU support takes the company to the next value point

### 11 - The EIC funding request

### 12 - Broad impacts





## Ambition internationale nécessaire

### La société

Son origine

Sa situation actuelle

Sa mission, sa vision et son ambition

Ses actifs notables

### L'écosystème

Les autres organisations qui collaborent fortement avec la société

Les conseillers

Les clients

Les fournisseurs clés



# Le problème/l'opportunité de marché

## Problème/ Opportunité de marché

*Market-pull/ Techno-push*

Lister les différentes organisations concernées et leurs problématiques

Marchés européens et/ou mondiaux

**Evoquer vos études de marchés**

**Evoquer les solutions déjà déployées et leurs limites**

## L'EIC ne finance pas l'innovation incrémentale

### L'innovation

Expliquer la réponse au problème/à l'opportunité de marché

### Proposition de valeur

Expliquer la réponse au problème/à l'opportunité de marché

Donner un cas concret d'application

Liens avec les challenges de l'EIC

### Stade de développement de l'innovation

**TRL 5-6 nécessaire sur l'ensemble de l'innovation pour être éligible**

Détailler les étapes de développement déjà passées

### PI autour de l'innovation

Lister les brevets délivrés et ceux en cours de demande

Faire le lien avec la FTO





## Marché

TAM/SAM/SOM et la dynamique

Segmenter les marchés

Caractériser les types de clients et donner des noms

## Volonté d'achat

Etudes de marché à évoquer

Lister les contacts commerciaux

**Si pilote en cours, à évoquer**

## Concurrents

**Paysage complet avec concurrence indirecte et directe**

Détailler la concurrence directe (tableau de comparaison)

Lister les bénéfices de votre solution pour les clients

SWOT



## Modèle économique

Rassurer si modèle existant ou intérêt déjà affichée voire pilote en cours  
Business model canvas

## Accès au marché

Segmentation des clients (innovateurs/clients précoces/majorité précoce & tardive/retardataires)  
Lister les barrières d'entrée (types, détails et stratégies pour les dépasser)

## Stratégie de commercialisation

Clients et zones géographiques ciblés  
Montrer la traction marché et les Lol  
Canaux de communication et de distribution  
Politique tarifaire

## Potentiel de scale-up

A minima jusqu'au seuil de rentabilité  
Revenu/EBITDA/Employés



## Présentation de l'équipe

Mise en lumière des profils-clés

Bilan des compétences présentes et manquantes

Stratégie de recrutement pour les compétences manquantes

**Préciser si engagement sur le projet ou dans l'entreprise**

## Egalité de genre

Situation actuelle et explications associées si nécessaire

Stratégie pour les profils féminins en place et ceux à venir

Liens avec des initiatives pour l'égalité de genre

## Gouvernance

Préciser si un *Board* est en place

Composition, fonctionnement et intérêt

## Stratégie de rétention des employés et d'incitation des profils-clés

Plan d'épargne salariale et part des profils-clés

Conditions de travail

## Table de capitalisation

**Certaines configurations peuvent interpeller**

## Risques technologies importants présents nécessaires

### Risques

Technologie/Finance/Marché/Compétition/Equipe/Société/Etc.

Nature/Description/Probabilité/Impact/Mitigation

### Obligations légales et réglementaires

Lister les obligations qui vous concernent

Evoquer votre participation à cet écosystème



## **Faire le lien avec les annexes financières**

Capture d'écran ou extrait des tableaux

Graphiques basés sur les données qui y figurent

## **Expliquer les annexes financières**

Hypothèses derrière les métriques

Expliciter certaines valeurs qui peuvent interpeller

Commenter les futures levées de fonds



## Plan de travail

Rédiger après les lots de travaux

Story-telling et expliquer les liens entre les lots

**Privilégier des M-XX plutôt que des mois précis**

## Vision globale des lots de travaux

**Tenir compte du financement en Lump Sum pour les WP**

Diagramme de GANTT

## Vision détaillée des lots de travaux

WP pour la partie R&D & la partie Scale-up avec les jalons associés

**Bien choisir le niveau de dissémination des livrables**

**Best value for money dans la sous-traitance**



## Besoins financiers

Montant nécessaire pour amener votre produit sur le marché

Financement mobilisé à date

**Problème rencontré dans votre financement et donc nécessité de l'EIC**

## Discussions avec d'autres financeurs

**L'EIC n'a pas vocation à se substituer au financement privé**

**Mentionner les Lol d'investisseurs**

## Stratégie de financement futur

**Impact du financement de l'EIC sur le projet et la société**

**Nécessité que cela soit central**

## Stratégie de sortie

**Certaines options peuvent être problématiques pour l'EIC**



## Type de financement et montant associé

**Préciser si statut Mid-cap et le refus bancaire associé réclamé**

Si Equity Only, justifier votre éligibilité

Si Grant Only, préciser le financement de votre scale-up

Evoquer vos Lol

## Investissement

**Uniquement possible pour les sociétés établies dans les pays membres de l'UE ou associés à Horizon Europe**

Préciser votre éligibilité



**Impact société, économie, environnement et/ou climat**

**Chiffré et fait par des organismes indépendants**

**Potentiel de création d'emplois (directs et indirects)**

**Ne pas rester franco-français**

**Objectifs de Développement Durable de l'ONU (lien)**

**Technologies stratégiques pour l'Europe**

Liens avec les grandes politiques européennes voire avec les Challenges



# Les résultats



## Lauréats

UE: 563 -> **France: 88 (1<sup>er</sup>)**

## Taux de succès

UE: 7,1% -> **France: 12,3%**

## Ticket moyen

UE: 5,9 M€ -> **France: 7,5 M€**

**Data hub EIC Accélérateur (lien UE & lien FR)**

Noms des lauréats, financements et projets

# Lauréats Pharma & Biotech





# Lauréats logiciels médicaux



AVATAR MEDICAL



EPIGENE LABS

 **PrediSurge**

 **sonio**

**Qubit**   
PHARMACEUTICALS

# Lauréats Industrie & GreenTech (1)

**APIX**  
ANALYTICS

**DRACULA**  
TECHNOLOGIES

easyZinc

**plenesys**  
PLASMA ENERGY SYSTEMS

**sakowin**  
GREENenergy

**ENERSENS**  
absolute insulation



**ever dye**

**Coldpad**  
SEAL BONDED

**QARNOT**  
COMPUTING

**Materrup**  
Fournisseur de construction responsable

**Greenov**  
Innovate To Protect Oceans

**klearia**

**VORTEX.IO**

**ACWA**  
ROBOTICS

**QFLUIDICS**

**SYNOVANCE**

## Lauréats Industrie & GreenTech (2)

**A**viwell

 ElicitPlant

CONNECTING  
 **FOOD**

 **GREEN SPOT  
TECHNOLOGIES**

  
**Lactips**

 **Releaf**  
paper

 **SABI  
AGRI**  
au service de l'agroécologie

 **Pertinent**  
eco-solutions

 **toopi**  
organics



# Lauréats Espace & Ingénierie

**ION-X**



**ALDORIA**



**cailabs**  
SHAPING THE LIGHT



**EYELIGHTS**



**SCINTIL**  
PHOTONICS



# Lauréats Informatique



C12

QUANDELA

VSORA



CONNECTING  
€ FOOD



Giskard



POWDER®



Sarus





# PCN EIC Accélérateur



**Gorka Gorazureta**  
MESR



**Carole Miranda**  
MESR/ANRT



**Jérôme Billé**  
MESR/ASRC/  
France Innovation



**Christian Dubarry**  
MESR/Bpifrance



**Gilles Le Cocquen**  
MESR/Bpifrance

## **PCN EIC Accélérateur**

[pcn-eic-accelérateur@recherche.gouv.fr](mailto:pcn-eic-accelérateur@recherche.gouv.fr)

[Site internet \(lien\)](#)

[LinkedIn \(lien\)](#)

## Diagnostic

Vérifier l'éligibilité de la société et la pertinence du projet

**N'hésitez pas à nous solliciter avant de vous lancer**

## Accompagnement

Répondre aux questions et aux problèmes lors de la candidature

## Préparation

Ateliers de relecture (selon les régions)

Oraux blancs

## Suivi

Monitorer la situation des lauréats

**[Eligibilité et pertinence de la candidature \(lien\)](#)**

**[Les lauréats français de l'EIC Accélérateur \(lien\)](#)**

**[Les lauréats de l'EIC Accélérateur dans toute l'Europe \(lien\)](#)**

**[Etape 1 « Short Proposal » - La vidéo \(lien\)](#)**

**[Etape 3 « Interview » \(lien\)](#)**

**[Boîte à outils \(lien\)](#)**

**[Témoignages de lauréats EIC Accélérateur \(lien\)](#)**



# Aides financières au montage





## National

Bpifrance – Diag Europe ([lien](#))

## Auvergne-Rhône-Alpes

[RÉGION INDUSTRIE ] Chercher des financements européens ([lien](#))

## Pays de la Loire

Objectif Europe ([lien](#))

## Provence-Alpes-Côte d'Azur

Accès aux Fonds Européens pour les PME ([lien](#))



**Des questions?**



# Conclusion



## Principes des Lump Sum

Remboursement sur une base forfaitaire

Déterminé lors du montage et fixé dans le contrat de subvention

Aucune déclaration de coût ou de contrôle

Justification des travaux réalisés

**PCN JurFin:**  
Webinaire ([lien](#))  
FAQ ([lien](#))

## Modification des annexes financières

« Financial information » remplacé par « Lump Sum detailed budget »

et « Financial Plan & Equity needed »

## Impacts sur les projets

Evaluation des montants dans le critère « Implementation plan »

## Bonnes pratiques

Paiement des WP à leur conclusion donc découper ses WP sur la temporalité des rapports d'avancement

## Remise à zéro des compteurs

Candidatures précédentes « effacées »

## Changement des règles

3 candidatures possibles avant *cool-down*

## Cool-down rallongé

Impossible de recandidater sous Horizon Europe (jusqu'à 2027)



## Redépôt avec nouveau projet (note 72, p. 75 du WP 2024)

**Cas exceptionnel si nouveau projet totalement différent de celui rejeté**



# Critères d'évaluation

Critères	Sous-critères	Short Proposal	Full Proposal	Interview
<b>Excellence</b>	Excellence of the company	✓	✓	✓
	Novelty and breakthrough character of the innovation	✓	✓	✓
	Technology readiness level	✓	∅	∅
	Timing	✓	✓	✓
	Technological feasibility	∅	✓	✓
	Intellectual Property	∅	✓	✓
<b>Impact</b>	Competitiveness and demand	✓	✓	✓
	Market development	✓	✓	✓
	Commercialisation strategy	∅	✓	✓
	Scale up potential	∅	✓	✓
	Broader impact	✓	✓	✓
<b>Level of risk, implementation, and need for Union support</b>	Team	✓	✓	✓
	Risk level of the investment	∅	✓	✓
	Risk mitigation	∅	✓	✓
	Implementation plan	∅	✓	✓

# Déclaration de contrôle de propriété



## **Subvention – Remise en cause de l'éligibilité**

Candidats des Challenges « Human Centric Generative AI made in Europe » et « Emerging quantum technology components » ou Open en lien avec ces 2 Challenges

Si détenu, directement ou indirectement, par:

- un pays tiers non associé
- une organisation établie dans un pays tiers non associé



## **Investissement – Garantie de sécurité économique**

Lauréats IA, quantique, semi-conducteurs et biotech



## **Propriété intellectuelle – Transfert de propriété**

Notifier l'EIC de tout transfert envisagé vers un pays tiers non associé

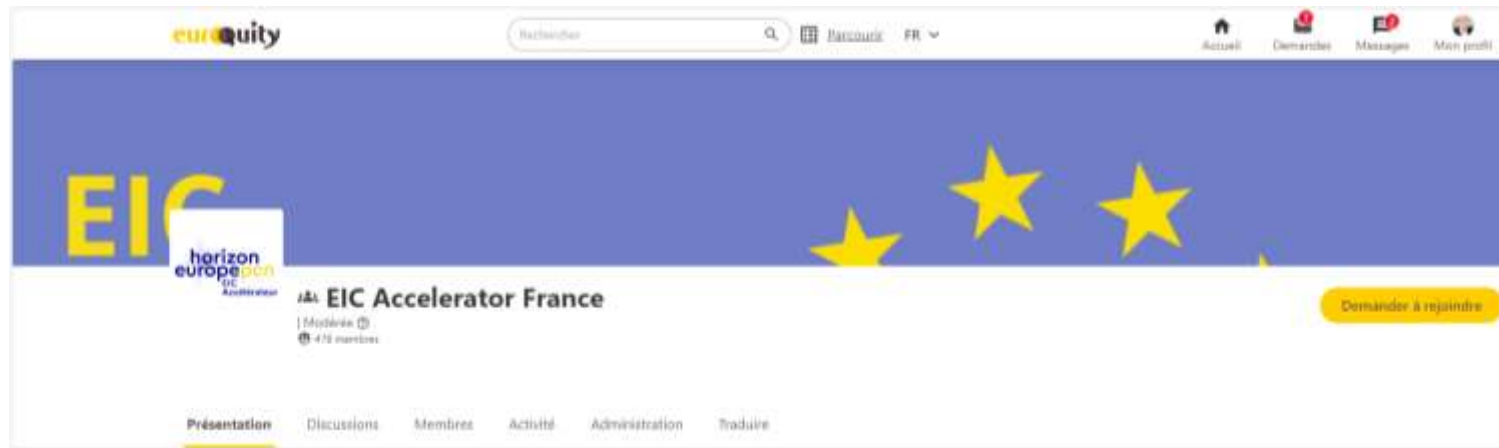


# Actions Bpifrance



# EIC Accelerator France

## Déjà un compte EuroQuity, rejoignez la communauté



- Un accès aux dernières informations de l'EIC Accelerator,
- L'accès à des ressources pour préparer votre candidature,
- La possibilité d'échanger avec des lauréats et des membres des Jurys EIC afin de partager leurs expériences,
- L'accès à un réseau d'accompagnement.
- Des invitations à des événements exclusifs EIC, physiques et digitaux.